

80 Años
1936 - 2016



CAMARA DE
COMERCIO DE
SINCELEJO
LIDERAZGO EMPRESARIAL PARA LA COMPETITIVIDAD REGIONAL

CAMARA INFORMATIVA

Boletín virtual N° 09 de Septiembre de 2017



**LIDERAMOS RUEDA DE NEGOCIOS PARA
MICROEMPRESARIOS CON EL SENA Y ALCALDÍA
DE SINCELEJO**

MARTES DEL EMPRESARIO

LA INNOVACIÓN EN LA
EMPRESA, CÓMO
INCORPORAR LA
INNOVACIÓN EN SU
NEGOCIO

NUESTROS REGISTROS

REINDUCCIÓN A
FUNCIONARIOS
EN PROCESOS
CAE

NUESTROS SERVICIOS EMPRESARIALES



CONTINUAMOS CON LA FORMACIÓN
CONTINUA ESPECIALIZADA EN EL
DEPARTAMENTO

NUESTROS EVENTOS



VISITA ESTUDIANTIL EN LA
CÁMARA DE COMERCIO

Lideramos rueda de negocios para microempresarios con el Sena y Alcaldía de Sincelejo



Como una gran oportunidad calificaron los cinco emprendedores beneficiados del programa “Sí Emprende”, su participación en la rueda de negocios coordinada por el Sena Regional Sucre.

Esto porque durante el evento liderado por la Alcaldía de Sincelejo y la Cámara de Comercio, los jóvenes tuvieron la oportunidad de exhibir y comercializar sus productos.

Según Milena Gutiérrez, directora de “Sí Emprende”, esta vitrina les proporcionó el contacto comercial, el espacio para dar a conocer sus productos y fortalecer sus iniciativas de negocio.

“Los hemos acompañado desde la formación, mercadeo, financiación y participación en ruedas de negocio para que los microempresarios se muestren en estos espacios”, sostuvo la funcionaria.

Por su parte, Anuar Vergara Montes, uno de los primeros beneficiarios de este programa y actual comerciante de calzado, calificó como excelente este proyecto.

“Una magnífica labor hizo Sí Emprende con nosotros, al facilitarnos un crédito de 5 millones de pesos. Ha sido de satisfacción, porque hemos salido adelante con nuestro negocio”.

Vergara anotó además que con su microempresa y gracias al fortalecimiento que “Sí Emprende” les ha dado con sus asesorías, ha logrado generar 6 empleos directos y vender de 3 a 4 millones de pesos mensuales, equivalentes a 40 docenas de pares de zapatos.

Entre tanto, Eli Apolinar, otro de los beneficiarios, comentó que su participación en estos escenarios es posible gracias a “Sí Emprende”, debido a que ellos son facilitadores, para que los empresarios de la ciudad lleguen hasta sus productos a través de estas plataformas de comercialización”.

MARTES DEL EMPRESARIO



La innovación en la empresa, cómo incorporar la innovación en su negocio

Una conferencia sobre la innovación en la empresa: y cómo incorporar la innovación en nuestro proyecto empresarial, fue dictada en el Martes del Empresario del mes de septiembre por el Director CAT Sincelejo de la Uniclaretiana.

La INNOVACIÓN es la transformación de una idea en un producto vendible, nuevo o mejorado, en un proceso operativo en la industria y en el comercio o en un nuevo método de servicio social.

Para innovar, según el experto, no es necesario laboratorios, o grandes presupuestos de investigación y tiempo, la innovación no precisa necesariamente de todos esos elementos ya que consiste en realizar un cambio en el producto, proceso de producción o en el proceso de comercialización, que genere un valor añadido al cliente y aporte un beneficio a la empresa.

La innovación en conclusión responde a un proceso sistemático e intencional que debe ser gestionado, implicando el "compromiso" de los miembros de la organización.

Por ello, una innovación es la implementación de una solución nueva, dirigida a mejorar la competitividad o el rendimiento de la empresa, o el conocimiento y habilidades de las personas.

La creatividad está en la base del proceso de innovación y es ingrediente fundamental de la actitud innovadora, aunque no suficiente.

La innovación en su visión más completa comprende la implantación de nuevos métodos de marketing, organizativos y procesos de gestión, modelos de negocio.

NUESTROS REGISTROS

HICIMOS REINDUCCIÓN A NUESTROS FUNCIONARIOS CAE

El objetivo de los CAE es servir como único contacto entre los comerciantes y las entidades públicas y privadas que intervienen en el proceso de creación de empresas, mediante tecnología y recurso humano calificado, dispuestos a brindar toda la orientación y los servicios necesarios para que el empresario gestione la creación y constitución de su empresa.



PROTOCOLO DE SERVICIOS CAE

| CAMARA DE COMERCIO DE SINCELEJO | | CUMPLIMIENTO PROTOCOLO CAE LISTA DE CHEQUEO | Código : CAE-R-03 Versión : 01 Vigencia : 27-07-2013 Página : 1 de 1 |
|---------------------------------------|---|--|---|
| 1 | Saludo de Bienvenida | <input type="checkbox"/> | |
| 2 | Explicación de los servicios que ofrece el centro de atención empresarial | <input type="checkbox"/> | |
| 3 | Determinar el tipo de empresa a crear | <input type="checkbox"/> | |
| 4 | Verificación que los documentos requeridos esten completos | <input type="checkbox"/> | |
| 5 | Verificación de homonimia | <input type="checkbox"/> | |
| 6 | Verificación usos del suelo (Alcaldía de Sincelejo) | <input type="checkbox"/> | |
| 7 | Diligenciamiento del Pre-RUT (DIAN) | <input type="checkbox"/> | |
| 8 | Diligenciamiento formularios Registro Único Empresarial y Social (RUES) | <input type="checkbox"/> | |
| 9 | Explicación de las obligaciones del empresario ante la Cámara de Comercio | <input type="checkbox"/> | |
| 10 | Explicación de las obligaciones del empresario con Entidades Municipales | <input type="checkbox"/> | |
| 11 | Entrega de material informativo | <input type="checkbox"/> | |
| 12 | Entrega y diligenciamiento de encuesta de satisfacción | <input type="checkbox"/> | |

Hicimos una reinducción a nuestros Funcionarios del centro de Atención Empresarial, con el fin de actualizar la información de los servicios que se presta en esta área de la Cámara de Comercio.

La capacitación se hizo con el fin de recordarle a los funcionarios que los usuarios del CAE, tienen preferencia en sus trámites, los beneficios que obtiene al utilizar los servicios del Centro de Atención Empresarial, responsabilidades que adquiere en el registro mercantil de la Cámara de Comercio, las responsabilidades ante Industria y Comercio, y la oficina de impuestos de la Alcaldía de Sincelejo.

Los Centros de Atención Empresarial – CAE son un novedoso concepto de servicio, que las Cámaras de Comercio ponen a disposición del sector productivo, para realizar en un solo lugar, todos los trámites que deben realizar los empresarios al momento de constituir su empresa y formalizarse.

NUESTROS SERVICIOS EMPRESARIALES

En alianza con Procolombia, Comfenalco y la Unión Europea capacitamos empresarios del sector Agroalimentos en exportación



Seminario sobre competitividad en los mercados internacionales dictado por el especialista en Logística Nacional e Internacional Aldo Villamarín en la Cámara de Comercio de Sincelejo.



El especialista en Logística Nacional e Internacional y conferencista de ProColombia Aldo Villamarín afirmó que es necesario que los empresarios sucreños innoven y se internacionalicen.

Según él, hay muchos procesos industriales, los cuales determinan nuevos productos y entregan nuevos procedimientos para producción y mercadeo.

"En Sucre se tienen oportunidades para la competitividad empezando porque se tienen buenos productos y muy buenas ideas. Lo que falta es acción. O sea, poder ejecutar esas ideas de forma productiva", señaló.

Aseguró que por eso es necesario trabajar metodologías que partan de la inspiración en los procesos productivos del desarrollo de imaginarios claros, hipótesis y mejoramiento para luego pasar a un proceso de ideación y por último llevar a la acción.

"No me atrevo a comparar a Sucre con otros departamentos en términos de competitividad. En estos momentos veo que los sucreños tienen una intención clara de mejorar los procesos, que quieren generar nuevos productos y eso les da un buen punto de competitividad", indicó.

Advirtió que para aprovechar los tratados de libre comercio (TLC) el camino está más por tomar los productos, analizarlos y encontrar el mercado perfecto, ya que estos entregan más elementos alternativos y oportunidades que aclaran el camino. "Las oportunidades siempre están, haya o no TLC", sostuvo.

Tomado de: El Meridiano de Sucre

NUESTROS SERVICIOS EMPRESARIALES

Continuamos el proyecto que capacita a microempresarios del campo en Formación Continua Especializada



En las mesas técnicas establecidas en el marco de estas alianzas, se identificaron debilidades en la formación y asesoría de los productores, en la aplicación de tecnologías adecuadas y amigables con el medio ambiente, la actualización del personal técnico local y la generación de competencias a los trabajadores de la región como elemento fundamental para mejorar su productividad.

Los contenidos propuestos en el proyecto abordan temáticas complementarias a la oferta local del Sena y dan nuevas conceptualizaciones en el saber y el hacer de los individuos, en especial de los instructores del Programa Sena Emprende Rural, que atiende a grupos rurales.

La Cámara de Comercio cuenta con un total de 14.070 registrados, de las cuales el 13.602 están clasificados como microempresas, 382 como pequeñas empresas, 60 como medianas empresas y 26 como grandes empresas. Dada la vocación productiva del Departamento, los sectores que prioritariamente mueven su economía y son atendidos en el proyecto son el agropecuario y el turismo.

El desarrollo de este proyecto es de gran interés para diversos actores en la región, miembros de asociaciones de productores rurales y de servicios turísticos, ubicados en los municipios de San Onofre, San Juan de Betulia, los Palmitos y Sincelejo, así como participantes de alianzas público - privadas para los cultivos de yuca, ñame y productos hortofrutícolas, como el Programa de Tierra y Desarrollo Rural de la USAID, Corpoica, Sena Regional Sucre, Gobernación de Sucre, Asohófrucol, ICA, Almidones de Sucre, Fedeyuca, Fedeyame, Exportadores de Ñame y Yuca de Sucre, Córdoba y Bolívar.

El proyecto presenta un aporte directo al desarrollo regional y nacional, pues permite potenciar sectores económicos prioritarios como el agro y el turismo. Es así como, en la reducción de la pobreza y la formación de un capital humano productivo, este proyecto se alinea con el objetivo consignado en el PND 2014 - 2018 de implementar modelos de desarrollo económico sostenible diferenciados territorial y poblacionalmente, que aumenten la competitividad de la franja de desarrollo robusto y la productividad del interior y sur de la región, con modelos responsables con el medio ambiente.

80 Años
1936 - 2016



CAMARA DE
COMERCIO DE
SINCELEJO
LIDERAZGO EMPRESARIAL PARA LA COMPETITIVIDAD REGIONAL

CAMARA INFORMATIVA

NUESTROS EVENTOS

Visita estudiantil en la Cámara de Comercio



De visita en la Presidencia Ejecutiva estudiantes del Liceo Panamericano Campestre, coordinadores del modelo de las Naciones Unidas (Panamun 2017) un simulacro de debate de problemas globales actuales para mejorar competencias sociales en los estudiantes de colegios de la ciudad.

Concurso cartel de la Paz



El Club de Leones Sabanas llevó a cabo el concurso Cartel de la Paz donde fue seleccionada la obra ganadora que participará a nivel nacional en la final nacional del Cartel de la Paz. Los jurados Abraham Ganem y Shirly Zuluaga hacen la selección en el Juanita Tuiran, con la coordinación de la artista plástica, Gina González.

EN LA COMUNIDAD

RED DEPARTAMENTAL DE VEEDURÍAS EN LOS MUNICIPIOS



San onofre



Buena vista



Buena vista



Toluviejo



Chalan



Since



La Unidad de Participación Ciudadana y Veedurías de la Cámara de Comercio de Sincelejo y la Red Departamental de Veedurías y Participación Ciudadana de Sucre, en coordinación con las administraciones y personerías municipales del Departamento de Sucre, que a continuación relacionamos se llevaron a cabo Asambleas Ciudadanas en los Municipios de Sincé, Chalán, Toluviejo, Buenavista, San Onofre, impartiendo capacitaciones en los temas de Ley 850/2003 y demás normas concordantes, Control Social Participativo a la Gestión Pública, Ley 142/94 y Decreto Reglamentario 1429/95, Nuevo Código de Policía, Delitos Contra el Sufragio, Pos-Conflicto y así mismo del Fortalecimiento de Comités de Veedurías por Sectores de Inversión Social y elección de cuadros directivos de Redes Municipales de Veedurías. Conformación de Comités de Desarrollo y Control Social de los Servicios Públicos Domiciliarios y elección de Coordinador, Fiscal y Capacitación sobre la Ley 850/2003

NUESTRAS ALIANZAS



Intergremial sesionó con el coronel Sánchez, comandante de la Policía de Sucre, en la Cámara de Comercio de Sincelejo

"Hay que luchar por fortalecer la seguridad rural y urbana de los sucreños de la mano de la Policía y las demás entidades que preservan el orden público en el departamento" afirmó el representante legal de la Federación de Ganaderos de Sucre (Fegasucre), Juan Carlos Romero.

Esto luego de ser escogido presidente del Comité Intergremial de Sucre.

Romero fue escogido en consenso por representantes de la Cámara de Comercio de Sincelejo, la Lonja de Sucre, la Asociación de Comunicadores Sociales Periodistas de Sucre (ACPS), la Asociación de Trabajadores de la Educación de Sucre (ADES), la Federación Nacional de Comerciantes (Fenalco) de Sucre, la Asociación Colombiana de Constructores, el Club de Leones y la Federación Nacional de Distribuidores de Combustibles y Energéticos, Fendipetróleo (Fendipetróleo), afirmó que ya hubo una reunión con el coronel Julio César Sánchez, comandante de la Policía de Sucre, en la que se empezaron a definir algunas estrategias para combatir el fleteo y los atracos en la zonas urbanas, y el abigeato y las extorsiones, en la zona rural, sobre todo en el Golfo de Morrosquillo y la Mojana.

"Hay que trabajar más que todo en eso y hacerle seguimiento no solo en el sector ganadero, sino los otros sectores. La idea es que con las autoridades estemos reuniéndonos para trabajar contra la inseguridad que afecta la economía", dijo.

Señaló que para los ganaderos es de mucha importancia liderar la lucha contra los problemas que aquejan a Sucre porque es uno de los gremios más afectados por la extorsión, así como los sectores de la construcción, el comercio.

Por otro lado, Romero aseguró que es necesario impulsar el crecimiento de los trabajadores agropecuarios, no solamente de la ganadería sino de todas las actividades económicas que hacen parte del sector primario.

Tomado de: El Meridiano de Sucre

NUESTRAS ALIANZAS



Se capacitaron miembros de la Lonja de Propiedad Raíz.

En el sector inmobiliario hay un déficit en la productividad y por eso es necesaria la unificación de todas las inmobiliarias con un fin común para lograr la legalización total del sector y la profesionalización del corretaje inmobiliario.

Así lo explicó presidente de la Lonja Propiedad Raíz de Sucre, Néstor Sánchez. Afirmó que ante ello es necesario que se busque solventar esta dificultad mediante la creación de un servicio de listado múltiple (SLM).

Según él, aunque no hay una cifra general sobre dicho déficit, las inmobiliarias han manifestado preocupación y buscan que con la SLM se creen plataformas en las que las inmobiliarias manejen el mismo producto y los mismos inmuebles, que tienen que ver con avalúos, estudios, asesoría, conciliación y cursos y talleres, y compartan así las comisiones.

"Hemos hecho encuestas y tenemos opiniones de constructores que indican que se han limitado las ventas. Estamos en unos meses en los que estas están lentas. Considero que es un factor normal porque desde hace varios años en la curva de ventas de los constructores hay altibajos, pero no deja de preocupar", anotó.

Aseguró que con el empuje de los colegas y las ayudas de los bancos y la reducción en la tasa de interés la idea es salir de esto y tener un repunte en el que las ventas se normalicen hasta final de año.

"Muchas opiniones de colegas dicen que de pronto es que los compradores de la región se limitaron, pero a nivel nacional pasa lo mismo", sostuvo Sánchez.

Alfonso Gordon, asesor de la Federación Nacional de Lonjas y Propiedad Raíz de Colombia (Fedelonjas), que se reunió con representantes del sector inmobiliario, coincidió con Sánchez Quintana.

Dijo que no es que en Sucre haya alguna crisis o algo parecido, sino que a nivel general, en Colombia el nivel de calidad de servicio del profesional hay que mejorarlo, debido a que hay poca capacitación y por eso es necesaria la actualización del plan de modernización del sector inmobiliario de Fedelonjas, que ya se hizo.

Añadió que con esta actualización se vienen más cursos de capacitación que darán más herramientas para los agentes inmobiliarios en el que la SLM será vital para los inmobiliarios de Sucre porque se busca más transparencia y calidad en los servicios.